

Organisatorisches

Anmeldung

Bis am 12. November 2024 mit QR-Code
oder unter www.wirtschaftstermine.ch



Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Die Anmeldungen werden
nach dem Eingangsdatum berücksichtigt und bestätigt.

Zeit/Ort

17.30 – 19.00 Uhr
Check-in: 17.15 Uhr
Hotel Kreuz | Zeughausgasse 41 | 3011 Bern

Zielpublikum

Der Vortrag richtet sich an Personen aus der Wirtschaft, dem
Staatsdienst, Anwältinnen und Anwälte, sowie sonst allen an
Verhandlungen Interessierten.

➔ **Bitte beachten Sie, dass es sich um eine Wiederholung
des Anlasses vom Januar handelt.**

Kosten

| | | |
|--------------------------|-----|-------|
| Mitglied HIV Kanton Bern | CHF | 30.00 |
| Nicht-Mitglied | CHF | 55.00 |

Bei Nichterscheinen oder einer Abmeldung 0-3 Tage vor dem
Anlass erfolgt keine Rückerstattung.

Datenschutz

Am Anlass wird fotografiert. Mit der Anmeldung geben Sie
Ihre Zustimmung zur Veröffentlichung der Bilder.

Am Anlass wird keine physische Teilnehmerliste abgegeben.
Auf der digitalen Teilnehmerliste erscheinen nur die Personen,
die dies bei der Anmeldung explizit wünschen.

Anfahrt

Mit der Bahn: Ab Hauptbahnhof Bern 5 Gehminuten.
Parkplatzmöglichkeiten finden Sie im Metro- oder Rathaus-
Parking.

Gastgeber

Handels- und Industrieverein des Kantons Bern
Kramgasse 2 | Postfach | 3001 Bern
Telefon 031 388 70 70
bhk@bern-cci.ch | www.bern-cci.ch

Erfolgreich verhandeln

Lehren und Erkenntnisse aus der Verhandlungspraxis

Dienstag, 26. November 2024, Hotel Kreuz

➔ **WIEDERHOLUNG** des Anlasses vom Januar



Einladung

Sehr geehrte Damen und Herren
Liebe HIV-Mitglieder

Erfolgreiches Verhandeln ist eine Kunst, die in verschiedenen Lebensbereichen, sei es im Geschäftsleben, im persönlichen Umfeld oder in gemeinnützigen Organisationen, von unschätzbarem Wert ist.

An diesem Anlass erfahren Sie von **Dr. Lukas Wyss**, **Marie-Gabrielle Ineichen-Fleisch** sowie **Prof. Dr. Felix Addor**, wie Sie im beruflichen und privaten Alltag erfolgreich verhandeln.

In seinem Impulsreferat zeigt Dr. Lukas Wyss Ihnen die Grundzüge erfolgreichen Verhandelns auf. Während dem anschliessenden Panel diskutiert er diese zusammen mit Marie-Gabrielle Ineichen-Fleisch sowie Prof. Dr. Felix Addor anhand von Beispielen aus ihrer jahrelangen Praxis. Dabei kommen auch persönliche Anekdoten nicht zu kurz.

Nutzen Sie die Gelegenheit, an diesem Anlass wertvolle Einblicke in das spannende Thema zu erhalten und beim abschliessenden Apéro Erfahrungen auszutauschen.

Freundliche Grüsse

Handels- und Industrieverein des Kantons Bern
Bernere Handelskammer

Dr. Adrian Haas
Direktor

Sandra Lütt
Sachbearbeiterin Events

Programm

17.15 h **Eintreffen der Gäste**

17.30 h **Begrüssung**

Dr. Adrian Haas, Direktor
Handels- und Industrieverein des Kantons Bern

Impulsreferat «Grundzüge des erfolgreichen Verhandelns»

Dr. Lukas Wyss, Bratschi AG

Paneldiskussion



Dr. Lukas Wyss

- Rechtsanwalt
- Partner
- Bratschi AG
- Autor des Standardwerks «Die Kunst der Verhandlungsführung»



Marie-Gabrielle Ineichen-Fleisch

- Ehem. Staatssekretärin SECO
- Ehem. Botschafterin und Delegierte des Bundesrates für Handelsverträge
- Ehem. Chefunterhändlerin der Schweiz bei der WTO in Genf



Prof. Dr. Felix Addor

- Stv. Direktor und Rechtskonsulent des Eidg. Instituts für Geistiges Eigentum (IGE)
- Lehrbeauftragter für Verhandlungsführung an den Universitäten Bern und Zürich
- Verhandlungsführer der Schweiz für den Schutz von Geistigem Eigentum

19.00 h **Apéro**